

Thermote en Vanhalst: I beg your pardon sir

Date : 23 november 2016



Je moet ze het toegeven, de mensen van het Waregemse [Thermote & Vanhalst](#) (TVH). Als ze iets willen, dan willen ze het wel. Al in 2010 en 2011 bood de West-Vlaamse specialist in hoogtewerkers op haar Britse concurrent Lavendon. Tevergeefs. Nu, vijf jaar later, heeft TVH 407 miljoen euro veil voor de (vijandige) overname van Lavendon. De Tijd noemt het één van de grootste overnamebiedingen van een familiaal bedrijf. En opnieuw houden de Britten hun Brexit-been stijf. Ze willen niet weten van de West-Vlamingen.

Even vergelijken. TVH is actief als verkoper en verhuurder van hoogtewerkers en levert wisselstukken voor heftrucks, hoogtewerkers en landbouwmachines. De groep is actief in 30 landen, telt 5.200 werknemers en staat voor 1,17 miljard euro omzet. Het bedrijf is in handen van de families Vanhalst en Thermote. Lavendon van zijn kant verhuurt hoogtewerkers in het VK, Frankrijk, Duitsland en België (DK Rental). Het is een grote speler in het Midden-Oosten, telt 1.900 werknemers en staat voor een omzet van 290 miljoen euro.

Belangrijk: Lavendon is beursgenoteerd, aandeelhouders kunnen verleid worden met cash. Wat TVH nu ook doet. Dit keer met een overnamevoorstel aan 180 pence per aandeel. Dat is een pak meer dan de 111 en 115 pence die TVH vroeger bood voor Lavendon. De hogere prijs reflecteert de betere cijfers van het Britse bedrijf. “Maar we betalen ook meer. Een hogere multiple”, zegt Dominiek Valcke, de CEO van TVH in de Tijd. TVH hoopt minstens 75 procent van het bedrijf in handen te krijgen zodat het van de beurs gehaald kan worden, maar het kan zich ook tevreden stellen met een drempel van 50 procent.